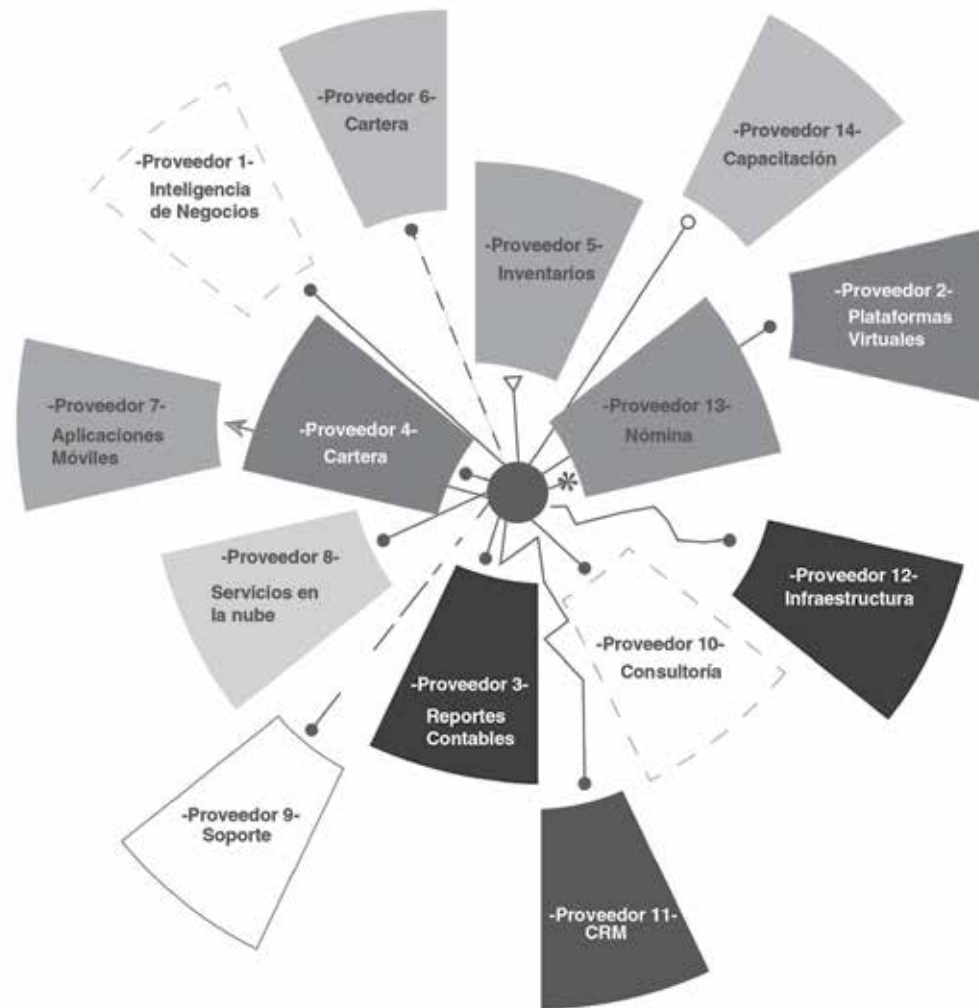


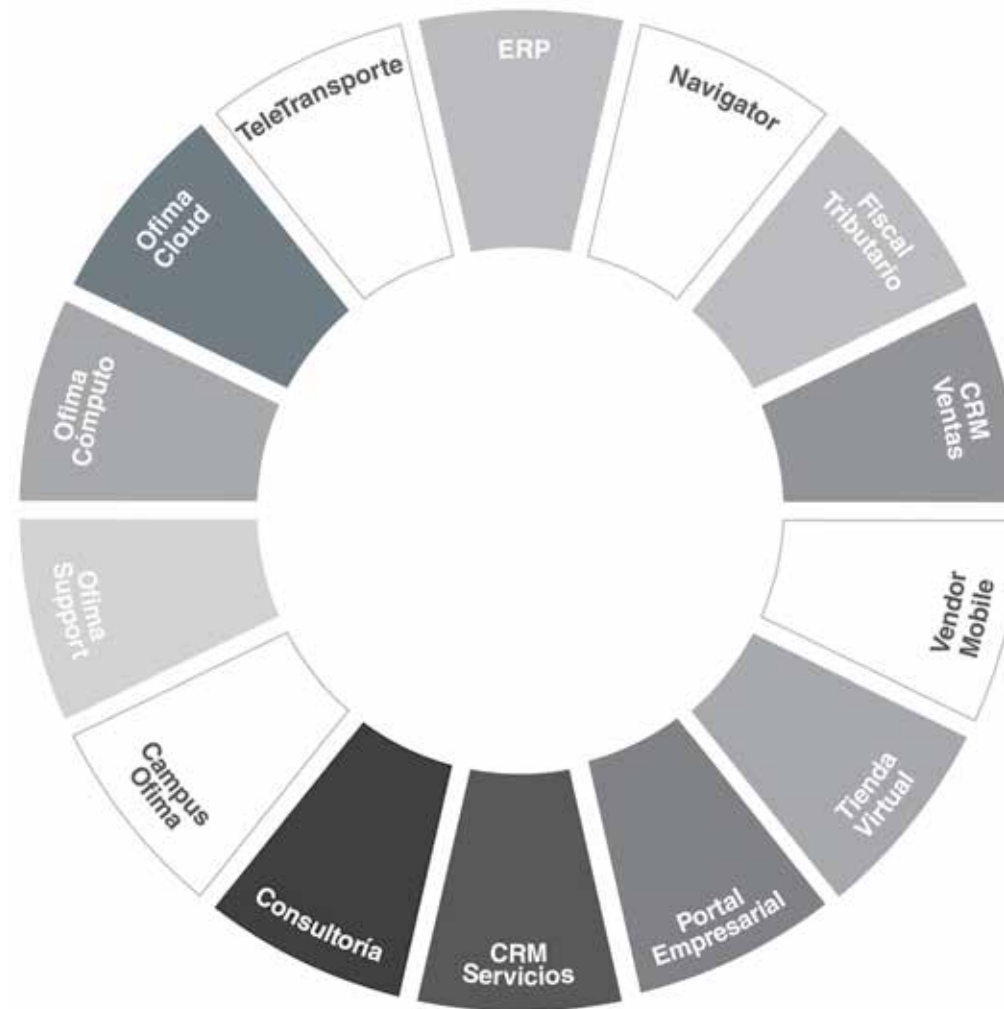


PARA TENER
UNA SOLUCIÓN
COMPLETA
DEBERÁS RECURRIR
A VARIOS
PROVEEDORES



Para las empresas es cada vez más importante integrar todas sus grandes áreas de información en un sólo sistema. En el mercado se encuentran diversas soluciones, cada una con sus características y particularidades, que pueden presentar incompatibilidades.

Ofima ofrece una solución de herramientas y servicios de Gestión Empresarial, diseñadas para cubrir todas las áreas funcionales y las exigencias de tu empresa, de manera que se crea un flujo de procesos entre los distintos usuarios y áreas.



OFRECEMOS
UNA SOLUCIÓN
INTEGRADA DE
GESTIÓN
EMPRESARIAL

¿QUIÉNES SOMOS?

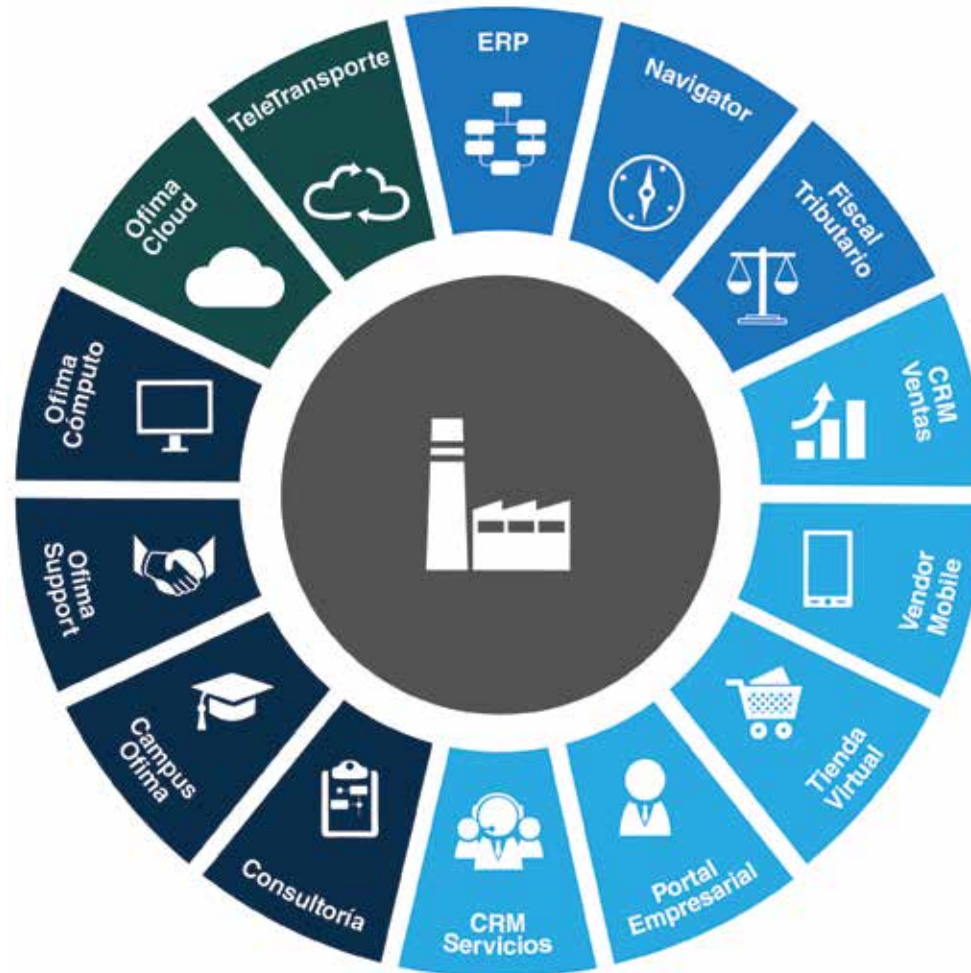
Somos una compañía de sistemas de información ERP y servicios integrados para la gestión empresarial, que ofrece la tecnología y el apoyo que tu empresa necesita para organizarte y crecer.

Más de 25 años en el mercado desarrollando soluciones adaptables, eficientes y confiables.

Contamos con más de 15.000 usuarios, más de 800 empresas y más de 200 profesionales apoyando nuestra organización.

*Innovación constante al
servicio de tu empresa*

INTEGRADOR DE SOLUCIONES EMPRESARIALES



SOFTWARE ERP

ENTERPRISE



Ofima, como integradora de soluciones empresariales ERP, desarrolla y crea herramientas que permiten a las empresas automatizar sus procesos para ser más productivas, estando siempre a la vanguardia de la tecnología y brindándoles el apoyo que necesitan para organizarse y crecer.

Contamos con grandes ventajas diferenciadoras que hacen que cada día ofrezcamos innovación y confianza a nuestros clientes:

- Software integrado
- OfimaBot: actualización en la nube
- Seguridad
- Adaptabilidad
- Integración con: OfimaProcesos
- Contabilidad NIIF
- Facturación electrónica
- Multimonedas
- Código de barras
- Generador de reportes
- Multiempresas
- Robot auditor
- Centro de costos
- Adjuntos Multimedia

Integrador de soluciones empresariales

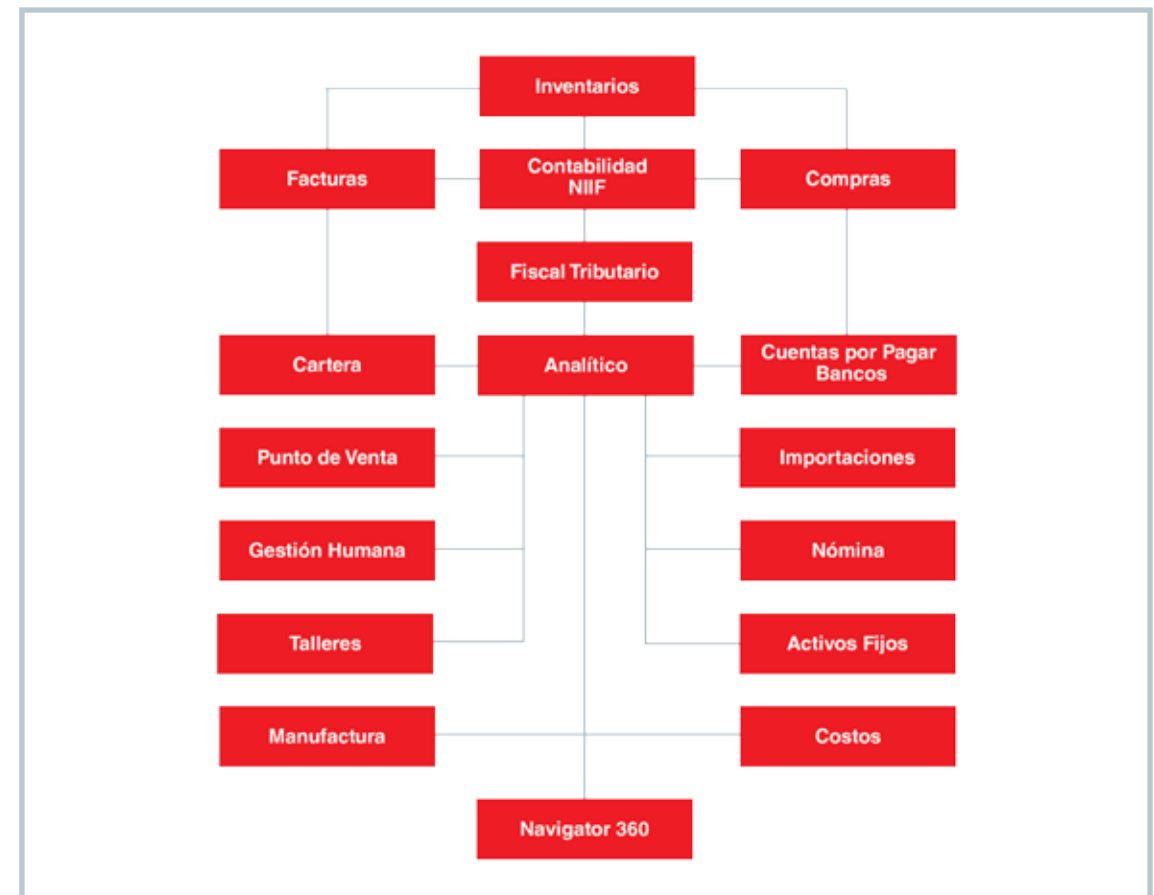
ÁREAS ERP

Con nuestro software integrado de gestión empresarial, garantizas la tecnología y el apoyo que requieres para organizar, optimizar y controlar la evolución de tu negocio.

Nuestro software es modular, lo que permite adaptarse fácilmente a los procesos de tu compañía, al distribuirse en seis grandes áreas:

- **Ventas-Comercial:**
Inventarios, Facturas, Cartera y Punto de Venta
- **Compras-Tesorería:**
Compras, Cuentas por Pagar, Bancos, Importaciones
- **Contable-Financiero:**
Contabilidad NIIF, Activos Fijos, Fiscal Tributario
- **Nómina-Gestión Humana:**
Nómina y Gestión Humana
- **Manufactura:**
Costos, Manufactura y Talleres
- **Sistema Analítico:**
Analítico

SOFTWARE ERP Enterprise Resource Planning



VENTAS COMERCIAL

Obtén el control y valorización de tus inventarios, traslados entre bodegas, solicitudes, reservas y conteo físico. Por medio de los módulos de Facturación y Punto de venta realiza las cotizaciones, pedidos, facturación y entrega de mercancía al cliente; además apoya el proceso de cobranza de la compañía.

Inventarios

- Traslados entre bodegas
- Centro de costos, manejo de lotes
- Múltiples unidades de medida (kg, gr, oz)
- Cálculo de costos (PAP, PEPS, UEPS)
- Conteo físico
- Saldos por bodega, lote, ubicación, tercero y centro de costos
- Control de cantidades negativas
- Múltiples bodegas
- Equivalencias
- Impuesto al consumo

Facturas

- Facturación electrónica
- Cotizaciones, pedidos, remisiones
- Lotes y series
- Multimoneda
- Facturación masiva
- Manejo de sucursales
- Manejo de Reservas
- Conversión de cotizaciones, pedido y remisiones a factura
- Control de cupo de crédito
- Bloqueo de clientes por mora
- Múltiples monedas (Dolar, Euro)

Cartera

- Manejo de sucursales
- Descuentos financieros
- Datacrédito
- Formas de pago
- Estado por edades 0-30-60-90 días
- Comisión por recaudo para vendedores
- Informe de gestión de cartera
- Generador de medios electrónicos
- Cruce con Cuentas por Pagar

Punto de Venta

- Creación de clientes en línea
- Manejo de devoluciones de mercancías
- Manejo de cuotas
- Caja registradora: multiusuario, multicaja, multidía
- Apertura, arqueo y cierre diario
- Medios de pago (bonos y tarjetas de regalo)
- Ofertas

Apoya el proceso de compra de productos, servicios y registro de gastos, tanto nacional como internacionalmente, desde que se origina una requisición, se cotiza, se ordena y se compra. Además permite administrar cajas menores, planeación y ejecución de los pagos a proveedores y llevar el control de los saldos en los bancos para su posterior conciliación manual o automática.

COMPRAS TESORERÍA

Compras

- Cotizaciones
- Orden de compra
- Calificación de proveedores
- Requisiciones automáticas
- Autorización de requisiciones y compras
- Caja menor / caja chica
- Centro de costos
- Conversión y unidades de medida
- Lotes de proveedor (trazabilidad)
- Tablero gráfico, indicadores de gestión

Cuentas por Pagar

- Manejo de anticipos
- Múltiples monedas (ej. dólar, euro)
- Descuentos financieros
- Planeación pagos automáticos
- Estado por edades, antigüedad saldo: 30-60-90 días
- Informes de gestión de pagos
- Pagos electrónicos a bancos
- Comprobantes de egreso
- Priorización proveedores

Bancos

- Planilla de ingresos
- Actualización de libro de bancos
- Conciliación automática y manual
- Integración en línea de recibos de caja
- Manejo de documentos de ajustes
- Estados bancarios resumidos
- Informes gerenciales y de análisis
- Alertas

Importaciones

- Registro de importación
- Importación pedidos / pedimentos parciales y totales
- Cargar orden de compra
- Historial, trayectoria, bitácora
- Planeación y control
- Obtener información de compras y servicios
- Liquidación
- Actualización del costo en inventario
- Control por factura de venta

CONTABLE FINANCIERO

Esta área recibe automáticamente las transacciones generadas en cada una de las dependencias de la organización. Genera informes tributarios, financieros y auxiliares. Convierte automáticamente la información a NIIF. Controla, registra y audita los activos fijos.

Contabilidad

- Múltiples periodos y años
- Distribución de gastos por centro de costos
- Consolidación múltiples empresas
- Casa matriz
- Ajuste diferencia en cambio
- Medios magnéticos, información exógena
- Comparativo de balances, PyG: por meses, años, centro de costos, múltiples empresas

NIIF

- Plan contable independiente
- Estados financieros y notas
- Informes comparativos
- Proceso de cálculo de valor neto realizable
- Informes en moneda funcional (pesos – dólar)
- Control y depreciación de activos fijos
- Costeo de inventarios
- Deterioro de cartera
- Cartera no corriente

Activos Fijos

- Control de: pólizas de seguros, garantías de activos, responsables
- Centro de Costos
- Mejoras y traslados masivos de activos
- Reintegro de activos
- Bajas, deterioro y valorización
- Otra moneda (ej. dólar, euro)
- Depreciación línea y reducción de saldos
- Avalúos, revalorización y depreciación de activos

Fiscal Tributario

- **Tributario:**
 - Declaraciones mensuales y renta
 - Papeles de trabajo e información exógena
 - Optimización de tareas operativas
- **Financiero:**
 - Presentación de estados financieros en múltiples dimensiones
 - Indicadores financieros Comparativos: meses y años
 - Consolidación de empresas y análisis por centros de costos
- **Auditoría:**
 - De casos como:
 - Productos vendidos por debajo del costo
 - Horas extras de empleados fuera de lo normal
 - Notas crédito sin soporte de inventario

Esta área se encarga de apoyar el proceso de selección y contratación de la compañía a través de bancos de hojas de vida, seguimiento de evaluación continua del personal, pago de nómina, liquidación de prestaciones sociales, seguridad social, control de préstamos, incapacidades, ausentismos, aumentos y certificaciones laborales.

NÓMINA GESTIÓN HUMANA

Gestión Humana

- Banco de hojas de vida – currículum
- Convocatorias y concursos
- Selección y contratación de personal
- Registro calificación de pruebas
- Evaluaciones de desempeño
- Manejo de dotaciones
- Histórico de Capacitaciones
- Estadísticos: rotación de personal

Nómina

- Préstamos a empleados
- Manejo de aprendices
- Envío de desprendibles automáticamente al e-mail de tus empleados
- Control de: aumentos, incapacidades, vacaciones, ausentismos
- Compensación flexible
- Certificado de ingresos y retenciones
- Planilla única: empleados y pensionados
- Informes para UGPP

MANUFACTURA

Planea la cadena productiva desde el pedido del cliente hasta la ejecución de las ordenes de producción, verificando la capacidad instalada de máquinas y operarios, controlando la evolución del proceso en cada ruta e incluyendo mano de obra. En el módulo de Costos tienes: costos presupuestados y reales, genera comparativos, planea el mantenimiento preventivo y correctivo, tanto de máquinas como de vehículos, incluyendo operarios y repuestos.

Costos

- Formulación
MP: Materia Prima
MOD: Mano de Obra Directa
MOI: Mano de Obra Indirecta
CIF: Costos Indirectos de Fabricación
- Actualización Costos estándar y reales
- Minutas de tiempo de novedades de nómina
- Integración a nómina
- Actualización automática del costo a inventarios
- Valorización de producto en proceso
- Costos fijos y variables a nivel de procesos
- Actualiza precios de venta

Manufactura

- MPS: Plan maestro de manufactura
- MRP: Explosión para el cálculo de requerimientos de materiales
- CRP: Planeación requerimiento de capacidad
- Reservas, requisiciones y solicitudes automáticas
- Despacho de producto terminado a bodega
- Programación y agendas por máquina
- Cargar presupuesto desde MS Excel

Talleres

- Cotizaciones
- Manejo de citas previas a clientes y combos
- Catálogo e historial del vehículo / equipo
- Liberar rombo de órdenes
- Entradas y salidas de almacén por repuestos
- Facturar mano de obra, repuestos y terceros
- Mano de obra por actividades valorizadas
- Solicitud de repuestos al almacén

Herramienta enfocada para las áreas operativas, permite consultar y construir informes en línea para analizar de forma dinámica y gráfica, información contable, tributaria y comparativa de periodos, entre otras áreas.

SISTEMA ANALÍTICO

Analítico

- Minería de datos, gráficos
- En segundos analiza la información de:
Facturas, Carteras,
Compras, Inventarios
- Compara múltiples variables
- Crea tus propios informes e indicadores
- Utilidades y gastos por centros de costos
- Consolida múltiples compañías
- Compara múltiples años



NAVIGATOR 360

ENTERPRISE



Indispensable para la toma de decisiones de la alta dirección de la compañía, permite analizar los datos en un sólo sitio de forma ágil y gráfica en diferentes niveles, convirtiéndose en un soporte integral a la gestión.

Navigator 360 brinda a nuestros clientes una herramienta que permite tener información contenida en la base de datos, que sea útil y funcional para la toma de decisiones eficientes y eficaces, de acuerdo a los niveles de dirección existentes:

- Nivel gerencial
- Nivel estratégico
- Nivel matricial
- Nivel gráfico
- Nivel operativo

¿Cómo amaneció mi empresa hoy?

¿Qué productos han disminuido rentabilidad?

¿Clientes que han disminuido sus compras?



Herramienta confiable que apoya la generación del diagnóstico de tu empresa a nivel Tributario, Financiero y de Auditoría desde un mismo lugar.

Cada día los gobiernos trasladan a las empresas más obligaciones, controles, reportes detallados que recaen sobre el área contable, conllevando a un alto nivel de trabajo operativo y al aumento de volumen de datos.

- Optimización de tareas operativas para invertir más tiempo en análisis, simulaciones y proyecciones tributarias
- Detectar problemas potenciales de la operación
- Presentar análisis financieros en múltiples dimensiones

Fiscal Tributario permite centralizar la información para:



FISCAL TRIBUTARIO

ENTERPRISE



CRM VENTAS

VENDE MAX

Identifica las oportunidades que realmente generan ventas, con la herramienta que permite a tu equipo de ventas y directores lograr las metas trazadas.



Planeación y enfoque

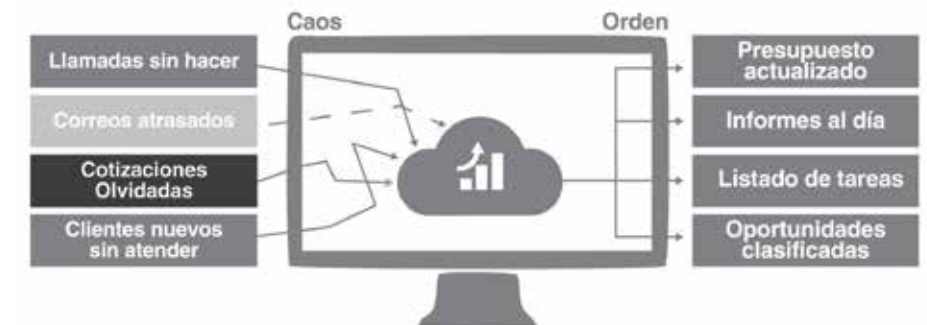
Identifique lo que realmente genera ventas

Herramienta que necesitan los vendedores para conocer el estado de tus clientes desde el contacto inicial hasta el cierre de la venta.

La fuerza de ventas podrá registrar en línea los avances, citas y requerimientos del proceso comercial. Con CRM Ventas visualiza la información a través de nuestros informes matriciales, mueve los reportes y adapta la información que necesitas recopilar.

Nuestras ventajas

- Interacción con tus clientes
- Prioriza tus tareas
- Trazabilidad completa
- Estrategias en cierre de ventas



Consulta inventarios, visualiza información, toma pedidos, monitorea la gestión de ventas y estadísticas desde tu celular.

Movilidad

No pierda oportunidades de negocios por falta de tecnología. Realiza transacciones de pedidos, facturas y abonos desde tu celular, integrándose con tu ERP.

Nuestras ventajas

- Tus clientes podrán recibir los pedidos y facturas a través del correo electrónico
- Solución ágil para toma de pedidos
- Geoposicionamiento: determina la ubicación actual de tu vendedor y sus rutas recorridas en tiempo real

VENDOR MOBILE

VENDE MAX



TIENDA VIRTUAL

e-Commerce B2C

VENDE MAX



Aumenta tus ventas teniendo una plataforma virtual disponible las 24 horas del día, evita los altos costos de personal, logística, y sucursales.

Ventas por internet

Si tu empresa desea crecer y expandirse a 5 ciudades nuevas, necesitarás una gran inversión y logística para contratar: personal, infraestructura física, bodega en cada ciudad.

Con Tienda Virtual e-commerce, tus clientes podrán comprar directamente en tu empresa sin necesidad de un intermediario, las 24 horas del día, rompiendo las barreras geográficas, con inventarios centralizados, permitiendo expandir tu negocio mediante tiendas virtuales con una mínima inversión.

Nuestras ventajas

Ahora tu compañía podrá:

- Evitar intermediaciones costosas de agentes
- Economizar en logística por punto de venta
- Inventarios centralizados, evitando el funcionamiento de bodegas sectorizadas
- Mantener abierto tu negocio las 24 horas

B2C:
Business to Consumer

Tus clientes podrán realizar y consultar el estado de sus pedidos y la cartera a su cargo, sin importar la hora o el lugar.

Cliente autogestionable

Elimina barreras geográficas, amplía tu mercado, obtén ventas fáciles y rápidas.

Entrega a tus clientes información en línea acerca de pedidos, remisiones, facturas y cartera.

Tu empresa va a donde estén tus clientes.

B2B:
Business to Business

Nuestras ventajas

No importa la hora, día o que tan lejos esté geográficamente.

Ahora tu compañía podrá:

- Enfocarse en relaciones comerciales entre clientes
- Ofrecer al mundo entero tus productos
- Realizar ventas fáciles y rápidas
- Incrementar tus ventas aumentando tus clientes

PORTAL EMPRESARIAL

e-Commerce B2B

VENDE MAX



CRM SERVICIOS

VENDE MAX



Accede a toda la información de clientes de forma centralizada, visualizando necesidades de servicio, productos adquiridos y gestionando eficientemente las relaciones con ellos.

El servicio como diferenciador

¿Siempre te enteras de la insatisfacción de tus clientes cuando estos deciden buscar a un nuevo proveedor?

¿No tienes una base de datos con información actualizada y centralizada de tus clientes?

¿No conoces cuáles son las diferentes necesidades de servicio que demandan tus clientes?

Registra problemas y soluciones, realiza el seguimiento a tickets y tareas, envía correos masivos y genera alertas para brindar atención oportuna a tus clientes.

Nuestras ventajas

- Relaciones personalizadas con los clientes
- Identifica los clientes más rentables
- Proporciona toda la información del cliente de forma ágil, clara y completa
- Identifica las necesidades de los clientes haciendo seguimientos periódicos

A partir de años de experiencia, desarrollamos Ofima Procesos que, basada en metodología BPM (Business Process Model), trae las mejores prácticas que existen en el mercado a tu compañía.

Nuestras ventajas

Entendimos que no solo es la implementación de un software sino también una transformación organizacional, es por ello que adicionamos OfimaProcesos, para compartir con nuestros clientes las experiencias acumuladas a través de los años.

- Minimiza errores durante y después de la implementación
- Accede fácilmente a la información de tus procesos
- Obtén todos los procesos documentados
- Apoyamos la construcción, mejoras y acondicionamiento a nuestro software

CONSULTORÍA

OFIMA PLUS



CAMPUS OFIMA

OFIMA PLUS

Capacitación con profesores en vivo
Cientos de videos con acceso las 24 horas.



¿Qué es Campus Ofima?

Comunidad que comparte conocimiento a través de una plataforma de última tecnología en internet, que apoya la transferencia de conocimiento en las organizaciones.

Nuestras ventajas

- Seminario en vivo
- Seminario en video
- Foros
- Blog

Reduzca costos de
re-capacitación en un 70%

Ofrecemos confianza mediante un esquema integral, para garantizar que la compra e implementación se mantenga con costos predecibles.

Póliza de asesoría y soporte integral

Somos conscientes de la alta inversión en tiempo y dinero que realizan las empresas al adquirir nuestro software ERP, es por esto que con nuestra Póliza de Asesoría y Soporte Integral podrás a muy bajo costo tener:

Componentes de la póliza

- Capacitación
- Soporte presencial y remoto
- Plan de contingencia servidores
- Actualizaciones en línea
- Conocer versiones Beta
- Asesoría prioritaria
- Reuniones Gerenciales de seguimiento

OFIMA SUPPORT

OFIMA PLUS



Equipo requerido por parte de la empresa



Líder de Proyecto

- Alta dirección en la empresa
- Conocimiento de la empresa y proyección
- Liderazgo y capacidad de toma de decisiones

Funciones

- Asignar tareas y administrar tiempo
- Manejo de recursos e infraestructura
- Supervisar los componentes del proyecto
- Presentar informes de resultados



Jefe de Sistema

- Profesional en el área de sistemas
- Experiencia mínima de 2 años
- Conocimientos administrativos y técnicos (MS SQL Server)

Funciones

- Garantizar la infraestructura de cómputo
- Dar soporte técnico a los usuarios
- Coordinar tareas de mantenimiento: backup, sistema operativo y seguridad
- Multiplicador del conocimiento



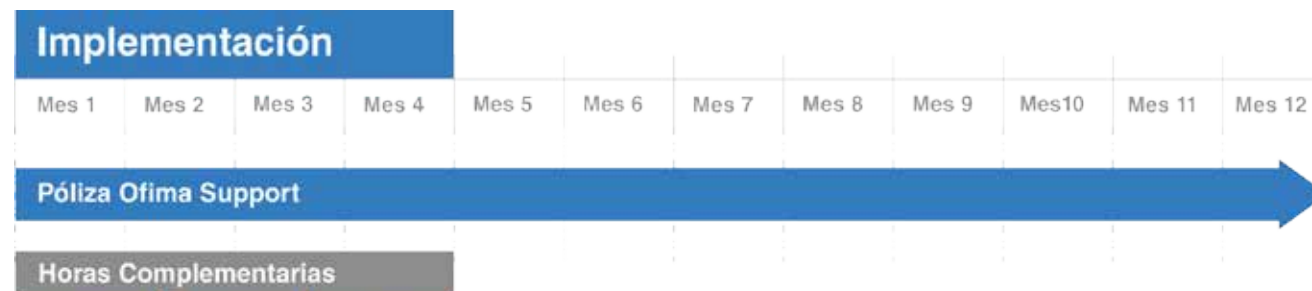
Auditoría

- Profesional en el área de: administración y/o contable
- Certifica la información
- Aplica procedimientos

Funciones

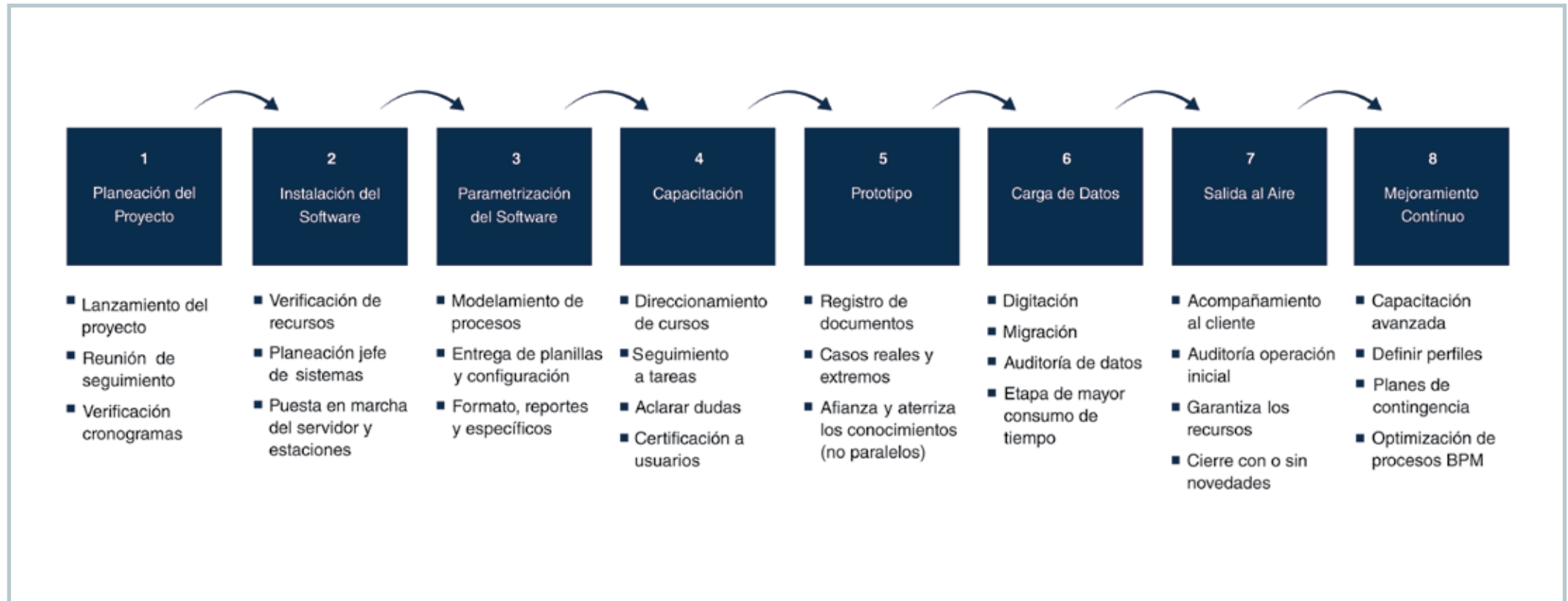
- Auditar los procesos y la gestión del proyecto
- Certificar la información
- Orientar a cada área en todos los procesos

Propuesta mensual de Implementación



Con las horas complementarias, podrás cubrir el tiempo adicional que requieras durante la etapa de Implementación.

Metodología de implementación



OFIMA CÓMPUTO

OFIMA PLUS

Ofrecemos soluciones para prevenir fallas de infraestructura.

A muy bajo costo, podrás proteger a tu empresa de todos los percances técnicos, adquiriendo un servicio integral de mantenimiento preventivo y correctivo del componente lógico (software, sistemas operativos, servidores y estaciones, base de datos, etc.) de todo tu equipo de cómputo empresarial.

Nuestro mayor énfasis es la parte preventiva, lo que permite minimizar dramáticamente los posibles problemas.

Componentes de la póliza

- Capacitación
- Monitoreo preventivo
- Soporte técnico
- Plan de contingencia servidores



Evita la obsolescencia de tu infraestructura, optimiza costos y garantiza el acceso inmediato a tus aplicaciones con nuestro data center, una plataforma flexible y adaptada a tus necesidades.

- ✓ No inversiones
- ✓ No obsolescencia
- ✓ No límite geográfico

Reemplaza tus servidores locales por nuestros servidores en la nube

Escala (crece) fácilmente y en poco tiempo (horas) cuando tu empresa lo requiera

Paga sólo lo que utilices

Nuestras ventajas

- Prevenir obsolescencia
- Elasticidad en características técnicas
- Seguridad
- Servidores de alta disponibilidad
- Flexibilidad en la administración
- Permite a su equipo de trabajo conectarse desde diferentes lugares

OFIMA CLOUD

CLOUD



TELETRANSPORTE

OFIMA CLOUD

Escalando a la nube para sincronizar tus operaciones del ERP desde varios dispositivos.



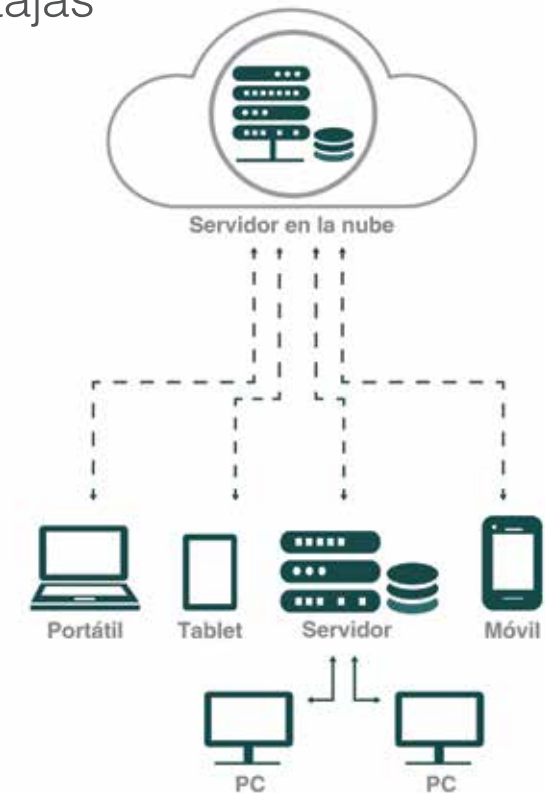
TeleTransporte Local + Cloud Lo mejor de los dos mundos

Sean 1.000 o 100.000 clientes, podrás consultar tu información de forma segura, sin ningún inconveniente.

Si adicionalmente necesitas implementar en tu empresa alguna aplicación que funcione en la web, como nuestra Tienda Virtual o Vendor Mobile, podrás tenerlas en nuestro Data Center de alta disponibilidad, lo que te permitirá manejar altos volúmenes de transacciones sin llegar a colapsar.

Nuestras ventajas

- Local y remoto
- Data Center
- Seguridad





Bogotá: (1) 432 0490

Medellín: (4) 283 6990

Cali: (2) 386 0078

Bucaramanga: (7) 691 7906

Barranquilla: (5) 319 7910

E-mail: ventas@ofima.com

WhatsApp: (314) 295 5700

Línea: 01-8000 126 600

México D.F.: + 52 (55) 8421 3575

E-mail: mexico@ofima.com

Innovación constante al servicio de tu empresa